

RAPPORT DE DUE DILIGENCE

Evaluation de partenaire avant engagement contractuel

TechPartners SAS -- Lyon -- Secteur IT / sous-traitance defense

REFERENCE	L70C-DD-2026-02
DATE	Avril 2026
VERSION	1.0 -- Finale
CLASSIFICATION	Confidentiel -- Diffusion restreinte
DESTINATAIRE	Direction generale / Direction des achats
OBJET	TechPartners SAS -- Evaluation avant signature contrat de sous-traitance

Avertissement methodologique. Ce rapport est fonde sur des sources ouvertes, des bases de donnees publiques et les informations transmises par le client commanditaire. Il constitue une aide a la decision et ne se substitue pas a un audit juridique ou financier approfondi. Les conclusions refletem l'etat de l'information disponible en avril 2026. Document anonymise produit a des fins de demonstration commerciale -- les donnees sont fictives.

00 Sommaire

1. Identite juridique et structure capitalistique
2. Situation financiere
3. Reputacion et antecedents
4. Exposition cyber et posture de securite
5. Dependances et sous-traitance
6. Risques contractuels et reglementaires
7. Synthese et recommandation

01 Identite juridique et structure capitalistique

DENOMINATION	TechPartners SAS
FORME JURIDIQUE	Societe par actions simplifiee (SAS)
SIRET	512 348 762 00021
CAPITAL SOCIAL	150 000 euros (stable depuis 2019)
SIEGE SOCIAL	14 rue de la Republique, 69001 Lyon
DIRIGEANT	M. Frederic ARNAUD, President (depuis 2015)
EFFECTIF DECLARE	45 salaries -- ETP 2025
CODE APE	6202A -- Conseil en systemes et logiciels informatiques
DATE DE CREATION	12 mars 2009

ANALYSE DE LA STRUCTURE CAPITALISTIQUE

L'actionnariat de TechPartners SAS est concentre a hauteur de 72% sur la personne physique du dirigeant fondateur, M. Frederic ARNAUD. Les 28% restants sont detenus par un fonds d'investissement regional (Rhone Developpement Capital, FIP agri non cote) depuis une entree au capital en 2018. Cette concentration est typique des structures de cette taille mais cree une dependance forte a la personne du dirigeant : tout evenement affectant sa disponibilite (sante, succession) constitue un risque de continuite a evaluer contractuellement.

Aucune filiale ni participation croisee n'a ete identifiee dans les bases publiques consultees. La structure est simple et lisible. Aucun changement de denomination ou de siege n'est intervenu depuis la creation. La stabilite de la gouvernance sur 10 ans est un element positif.

02 Situation financiere

Indicateur	2023	2024	Evolution
Chiffre d'affaires	4 820 000 EUR	5 340 000 EUR	+10,8%
Resultat net	210 000 EUR	187 000 EUR	-10,9%
Fonds propres	680 000 EUR	710 000 EUR	+4,4%
Tresorerie nette	145 000 EUR	92 000 EUR	-36,6%
Ratio dettes/fonds propres	0,82	0,97	Hausse
Delai paiement fournisseurs	48 jours	61 jours	Deterioration

La trajectoire financiere de TechPartners SAS presente un double signal : une croissance soutenue du chiffre d'affaires (+10,8% en 2024) accompagnee d'une compression des marges nettes (3,5% en 2024 contre 4,3% en 2023). Cette evolution suggere soit une guerre des prix sur les appels d'offres, soit une hausse non maitrisee des couts de production (masse salariale, sous-traitance). La deterioration de la tresorerie nette (-36,6%) et

l'allongement des delais fournisseurs sont des signaux de tension a surveiller.

Point de vigilance : le ratio dettes/fonds propres approche de 1,0, seuil au-dela duquel la dependance aux financements externes devient structurelle. En cas de retournement de marche ou de perte d'un contrat majeur, la structure pourrait se trouver en difficulte de tresorerie a horizon 12-18 mois. Une clause de solidite financiere dans le contrat est recommandee.

03 **Reputation et antecedents**

Les recherches conduites dans les bases de donnees judiciaires et les sources ouvertes n'ont pas revele de procedure collective, de condamnation penale ou de contentieux commercial majeur impliquant TechPartners SAS ou son dirigeant. La societe n'apparait pas sur les listes de sanctions europeennes ou americaines consultees.

Deux elements meritent d'etre notes sans constituer des signaux d'alarme : (i) un litige prud'homal en 2022 (resultant d'un licenciement conteste, regle a l'amiable selon les sources consultees) ; (ii) une mention dans un appel d'offres public de 2021 relatif a une non-conformite documentaire, sans suite disciplinaire. Ces elements sont proportionnes a la taille et a l'anciennete de la structure.

Les references clients verifiables aupres de trois donneurs d'ordre identifies (une collectivite territoriale, un etablissement hospitalier, une PME industrielle) font etat d'une relation satisfaisante sur les volets delais et qualite delivree. Aucune rupture anticipee de contrat n'a ete signalee.

04 **Exposition cyber et posture de securite**

L'analyse de la surface d'exposition externe de TechPartners SAS (scan passif, sources ouvertes, bases de fuites connues) revele une posture de securite insuffisante pour un prestataire candidat a des missions dans un environnement sensible.

!	<p>Certificat SSL du site corporate Valide, grade B (SSL Labs). Protocoles anciens non desactives (TLS 1.0).</p>
X	<p>Presence dans bases de fuites Deux adresses email @techpartners.fr identifiees dans une base de compromission (breach 2023). Mots de passe potentiellement exposes.</p>
X	<p>Services exposes Internet Port RDP (3389) ouvert sur une adresse IP associee au domaine. Acces non protege par MFA documente.</p>
!	<p>Politique de securite declarative Aucune certification ISO 27001 ni qualification ANSSI. Pas de mention de PSSI sur les documents publics disponibles.</p>
!	<p>Gestion des sous-traitants IT Usage identifie de trois hebergeurs distincts dont un hors UE (Singapore). Conformite RGPD a verifier.</p>

Conclusion cyber : la posture de securite de TechPartners SAS est insuffisante pour un acces direct a des systemes ou donnees classifies ou sensibles. Si la mission envisagee implique un tel acces, des pre-requis de securite contractuels stricts s'imposent (audit de securite prealable a la charge du prestataire, cloisonnement des acces, charte de securite signee, droit d'audit du commanditaire).

05 Dependances et sous-traitance

TechPartners SAS recourt a une sous-traitance estimee a 35-40% de son volume d'activite (inference a partir des comptes publics). Trois profils de sous-traitants ont ete identifies via les appels d'offres publics et les mentions sur les documents commerciaux disponibles :

Profil	Localisation	Risque identifie
Freelances specialises (dev, securite)	France principalement	Pas de contrat-cadre verifiable, turnover eleve
Sous-traitant infrastructure cloud	Ireland (AWS EU)	Dependance a un fournisseur unique, SLA non communique
Partenaire support niveau 3	Inde (Bangalore)	Acces potentiel a des donnees clients, conformite RGPD a verifier

La dependance au partenaire de support base en Inde constitue le point de vigilance principal : si ce partenaire dispose d'acces aux environnements clients dans le cadre de missions de maintenance, cela cree une exposition hors UE non maitrisee. Une clause de localisation des donnees et de restriction des acces tiers devra figurer au contrat.

06 Risques contractuels et reglementaires

L'analyse des conditions generales de vente de TechPartners SAS (version publique disponible sur leur site au moment de l'audit) revele plusieurs clauses defavorables au commanditaire :

- Limitation de responsabilite au montant du contrat annuel, sans exclusion pour faute grave ou dol.
- Absence de clause de confidentialite specifique aux donnees sensibles (seule une clause RGPD generique est presente).
- Droit de cession du contrat a un tiers sans accord prealable du client (clause 12.3 des CGV).
- Absence d'obligation de notification en cas de violation de donnees dans un delai defini (contraire au RGPD art. 33).
- Clause d'arbitrage imposant un arbitrage lyonnais, sans option de juridiction alternative.

Un contrat sur mesure neutralisant ces clauses est indispensable avant tout engagement. La direction juridique du commanditaire devra integrer a minima : une clause de confidentialite renforcee, une obligation de notification RGPD sous 24h, un droit d'audit et de controle des acces, et une interdiction de cession sans accord prealable ecrit.

07 Synthèse et recommandation

TABLEAU DE BORD DE RISQUE -- SYNTHESE PAR AXE

OK	<p>Identite juridique et gouvernance Structure stable, dirigeant identifiable, historique clair sur 15 ans.</p>
!	<p>Situation financiere Croissance positive mais tension de tresorerie et marges en compression. A surveiller.</p>
OK	<p>Reputation et antecedents Aucun contentieux majeur. References clients satisfaisantes.</p>
X	<p>Exposition cyber et securite Posture insuffisante pour acces a environnement sensible. Pre-requis obligatoires.</p>
!	<p>Dependances et sous-traitance Sous-traitance hors UE identifiee. Clause de localisation necessaire.</p>
!	<p>Risques contractuels CGV defavorables. Contrat sur mesure obligatoire.</p>

RECOMMANDATION GENERALE

TechPartners SAS peut etre retenu comme prestataire sous reserve de conditions prealables strictes. La societe presente des fondamentaux juridiques et reputationnels acceptables, mais sa posture de securite et ses conditions contractuelles standard sont incompatibles avec une mission impliquant des donnees ou systemes sensibles en l'etat actuel.

Les pre-requis suivants doivent etre satisfaits avant signature :

Court terme -- avant signature

- > Audit de securite independant a la charge de TechPartners SAS, resultat communique au commanditaire.
- > Signature d'un contrat sur mesure neutralisant les clauses defavorables identifiees.
- > Engagement ecrit sur la localisation des donnees (UE uniquement) et restriction des acces tiers.
- > Mise en place du MFA sur les acces distants et fermeture du port RDP expose.

Moyen terme -- pendant la mission

- > Suivi trimestriel des indicateurs financiers (veille tresorerie).
- > Audit de conformite RGPD sur la chaine de sous-traitance.
- > Clause de performance avec revue annuelle et option de resiliation pour motif de securite.

Ce rapport constitue un livrable de demonstration anonymise produit a des fins de presentation commerciale de Louis70 Conseil SAS. Les elements factuels sont fictifs ou representatifs d'un environnement generique. Toute mission fait l'objet d'un contrat de prestation avec clause de confidentialite renforcee.

L. Bonjean

Capitaine de fregate (h) -- Gerant Louis70 Conseil SAS -- SIREN 989 600 481